



# Vertriebspartner (w/m) Precision Farming Lösungen

Die Kleffmann Group ist das weltweit führende Marktforschungs- und Consulting-Unternehmen für den Agrar-sektor mit Sitz in Lüdinghausen.

Wir möchten unser Geschäftsfeld "My Data Plant" ausbauen. Mit unseren neuen satellitengestützten Technolo-gien bieten wir den Landwirten Kartenmaterial als Basis für eine optimale Bewirtschaftung ihrer Ackerflächen. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir deutschlandweit Partner für den Vertrieb (auf Provisionsbasis).

## Ihre Aufgaben

- Sie stellen den Landwirten unsere Precision Farming Lösungen vor und gewinnen neue Kunden.
- Sie steigern den Bekanntheitsgrad der Lösungen und präsentieren diese auf lokalen landwirtschaftlichen Veranstaltungen.
- Sie führen unsere Lösungen auf den landwirtschaftlichen Betrieben ein.

## Das bringen Sie mit

- Erfahrungen im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Landwirtschaftliche Kenntnisse (insbes. Kenntnisse im Ackerbau wünschenswert)
- Kenntnisse der Landmaschinenteknik und der entsprechenden Steuerungssysteme
- Spaß an neuen Technologien
- Reisebereitschaft

## Das bieten wir Ihnen

- Intensive Schulung und Unterstützung durch unser My Data Plant Team – bei Bedarf unterstützen wir Sie auch bei Ihren Terminen vor Ort
- Freie Arbeitszeitgestaltung
- Vielseitige und innovative Aufgaben und eine faire Provisionsregelung

Wenn Sie Fragen haben, melden Sie sich gerne bei uns. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte geben Sie darin auch Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin an.

## CONTACT INFO